

# **DGDrop Gelir**

**E-TİCARET VE DROPSHIPPING EĞİTİMİ**



**ÜCRETSİZ KURS 1**

**PARA KAZANMAK VE TİCARET**

[www.drogelir.com](http://www.drogelir.com)

[info@drogelir.com](mailto:info@drogelir.com)

[Whasapp 0505 386 29 95](https://www.whatsapp.com/channel/0029va156271774777777777)

## **İÇİNDEKİLER**

**GİRİŞ**

**PARA KAZANMAK**

**PARA SAADET İLİŞKİSİ**

**MAAŞLI ÇALIŞMAK**

**KLASİK TİCARET**

**E-TİCARET**

**STOKSUZ SERMAYESİZ E-TİCARET**

**SONUÇ**

## GİRİŞ

Kıymetli dostlar;

Yeni hayatınızın ilk gününden merhaba, sizin için bu kadar önemli bir günde yer almaktan dolayı mutluyum.

Malumunuz dün yok artık, güzel yarınlar için elimizdeki tek zaman bugün. Geleceğiniz bugün atacağınız adımlar ile şekillenecek.

O halde bugün tüm yaşamınızı etkileyecek adımlar için bu kadar kıymetliken yapmamız gereken harekete geçmektir.

Zirveye giden yollar küçük basamaklı merdivenlerden oluşur. Bugün harekete geçerek o küçük görünen adımı attığımızda, aslında zirve yoluna çıkmış olacağız.

Unutmayın ki, büyük işler başarmış insanlar; harekete geçen ve vazgeçmeden yoluna devam edenlerdir.

Ücretiz kursumuzda size geleceğiniz için güzel gelirler elde etmenin yolunu anlatacağız.

Kursumuzun tamamını okuduğunuzda/izlediğinizde geleceğiniz için ilk adımı atmanın keyfini yaşayacaksınız.

Şimdi bir karar verin, geleceğiniz için, mutlu bir yaşam için bugün adım atmaya var mısınız?

## PARA PARA PARA

Para para para demiş Napolyon Bonapart yıllar önce... Parayla saadete olunmaz ama parasız da yaşanmaz sözü de özetlemiş durumu. Hayatımıza da baktığımızda ana mesele para yani kazançtır. Gerek kişisel hayatı gerekse de toplulukların düzenini sağlayan en önemli unsur para haline gelmiştir. Peki, nedir bu para meselesi?

Her birey barınma, beslenme ve sağlık temel ihtiyaçları ile doğar. Bu ihtiyaçları karşılamak için insan toplumunun yapısı gereği yardımlaşma içerisindedir. Her birey uzmanlığına göre üretimde bulunarak bu yaşam döngüsünde rolünü oynar. Üretilen hizmet veya ürünler bir nevi değişim yöntemi ile paylaşılır. İnsanlık tarihi ile aynı yaştan olan bu değişime ticaret denir.

Yüzyıllar önce bu ticaret ürün ve hizmet değişimi şeklinde gerçekleştirilmekte idi. Buğday üreticisi ürünlerini, çiftçinin tavukları ile değiştiriyordu. Emek işçisi çalışmasının karşılığında yiyecek alıyordu. Lakin bu sistem çok pratik değildi.

Bu noktada tarihi devrim olan ticaret aracı para; Ülkemiz coğrafyasında yer almış Likyalılar tarafından milattan önce 7. Yüzyılda kullanılmaya başlanmıştır. Bu noktadan sonra tüm ticari piyasanın temeli, ekonominin sürekliliği para miktarına bağlı olmuştur.

## PARA SAADET İLİŞKİSİ

Parayla saadet olmaz sözü oldukça yaygındır... O zaman bir soru soralım size, parasız saadet olur mu? Genel cevabın hayır olduğunu tahmin etmek çok zor değil...

Burada anlatılmak istenen aslında paranın amaç değil araç olarak görülmesi gerekliliğidir. Şimdi düşünün aylık geliriniz 5 – 10 bin tl daha fazla olsa yaşamınızda neler değişir? Hayal kurmaya başladınız bile değil mi..

Önceki konuda temel ihtiyaçlardan bahsettik lakin insanların mutlu yaşamı için bu ihtiyaçlardan daha fazlasına gereksinimleri vardır. Daha güzel bir evde yaşamak, kaliteli bir araba sahibi olmak, rahat seyahat etmek, evliyseniz çocuklarınızı özel okulda okutmak, ay sonu nasıl gelecek diye düşünmemek...

Yüksek geliri olanları da düşünürsek, hiç kimse artık bu bana yeter demez. Daha çok çalışır, kazancını artırmak ister. Sınırsız imkânların olduğu dünyamızda daha fazlası her zaman vardır.

Evet, anlıyoruz ki hayallerimize uygun bir yaşam için para yani kazanç önemli. Parayı amaç değil de araç olarak görmek, mutlu yaşam için gerekli imkân olarak planlamak beraberinde saadeti de getirir.

Peki, nasıl olacak bu yüksek kazanç?

Para kazanmanın aslında yolu tektir, ticaret yapmak, ürün yâda hizmet sunarak karşılığında kazanç sağlamaktır. O halde yapmamız gereken de basit, ticaret... Ama nasıl ve ne şekilde... Okumaya devam edelim.

## MAAŞLI ÇALIŞMAK

Para kazanmak denince önümüze iki seçenek çıkıyor. Birincisi kendi işinin patronu olmak, ikincisi patronun yanında maaşlı çalışmak.

Modern kölelik dediğimiz maaşlı çalışmak her ne kadar klasik bakış açısına göre garantili iş görünse de; hayaller, hedefler ve güzel bir yaşam için gerekli kazanç hiçbir zaman gelmeyecektir.

Ayrıca “ömrümüzün çoğunu harcadığımız iş yaşamında, ne kadar kazanacağımızın başkası tarafından belirlenmesi çok saçma” değil mi? [Etkili İnsanların Yedi Alışkanlığı] kitabından alıntıdır.

Maaşlı ve garantili gördüğünüz işte çalışmaya devam ettikçe bir gün bakmışsınız hayaller ve hayatlar tam zıt yönlerde ilerliyor.

O halde güzel bir yaşamın ilk adımı “kendi işinin patronu olmaya” karar vermektir. Yani ticaret yapmaktır.

Şimdi aklınıza ticaret denince büyük işyerleri, kocaman sermayeler geliyor anlıyorum sizi biraz sabredin, kendi işinizi kurmanın aslında çok kolay olduğunu göreceksiniz.

## KLASİK TİCARET

Ticaret yapmak isteyen herkesin aklınca önce klasik sistem gelir ve vazgeçerler, sebebi de yüksek başlangıç maliyetleri ve kazanç sürecinin uzun olmasıdır.

Klasik ticaret nasıl kurulur/işler.

- Öncelikle iş alanı belirlenir: Rekabeti yüksek piyasada genelde çok tutulan işler tercih edilse de piyasaya rakiplerden olayı bir adım geride başlanır.

- Fiziki işyeri kiralanır: Daha ilk aydan kira masrafı gider hanesine yazılmıştır.
- Elektrik, telefon, su, internet abonelikleri yapılır: Masraf hanesine başka rakamlar eklenmeye devam ediyor.
- Satmak için ürün stokları hazırlanır: En yüksek maliyet ürün stoklarını hazırlamaktır. Orta ölçekli bir işyeri olsa bile rafların dolması gerekir.
- Personel alınır: İş büyüklüğüne göre personel alınır, bir masraf daha.
- Vergiler başlar: Satışa başlamadan vergi başlar. İlk olarak stopaj ödenir. Masraf artıyor.
- Reklam yapılır: En işlek caddeye bile işyeri açsanız, broşür vs ile tanıtım yapılır. Yine masraf yine masraf.
- Bunca masraftan sonra en iyi ihtimalle 4-5 ay içinde müşteri portföyü oluşur.
- Sınırlı müşteriye hizmet verilir: Fiziki mağaza yapısı gereği bulunduğu coğrafyadan müşteri potansiyeline sahip olacaktır.

Herkesin düşündüğü ticarete başlamak için doğru yol bu olmasa gerek. Daha başlangıçta birçok sabit maliyet ile kâra geçmek aylar belki de yıl sürecektir. Bu süreç içinde keseden harcanmaya devam edilecektir.

Sağlam bir sermaye ile bu riske girilebilir lakin zaten sermaye yüksek ise sığırına yakın maliyet ile çok daha verimli ticari alanlar mevcuttur.

O zaman devam edelim...

## E-TİCARET

İnternet üzerinden ticaret yapmanın adıdır. İlk adımda birçok avantajın yanında sınırsız müşteri portföyüne sahip olunacaktır.

Son yıllarda insanlar için internetten alışveriş çok daha avantajlı olmuştur. Sınırsız ürüne birkaç tıklama ile ulaşmak, karşılaştırma kolaylığı gibi ayrıcalıklar tercih sebebi olmuştur.

E-Ticaret sistemi nasıl kurulur şimdi ona bakalım..

- Küçük maliyet ile şirket kurulur
- Site yâda mağaza açılır
- Ürün stokları ayarlanır
- Ürünler satışa sunulur

Genelde yapılan işlem bu süreçtedir. Güzel bir isim ile site açıldıktan sonra satılacak ürün yâda ürünler bulunur. Satışa sunulur. Bu noktada ürün yâda ürünlerin bulunarak stok yapılması yine ekstra yük olacaktır. Her ürünün satışı da kısa sürede olmayacağı için stok maliyeti ile karşılaşılacaktır.

Ayrıca her ne kadar internette sınırsız müşteri olsa da rakipler de mevcuttur. Bunları geçmek için reklam, tanıtım gibi faaliyetler için de masraf etmek gerekir.

Ayrıca insanların güvenini de sağlamak zorunluluktur.

Stok problemini bir sonraki konuda çözeceğiz. Reklamsız ve direkt güvenli ortamda daha ilk günden nasıl satış alınır sorusunu cevabı ise ücretsiz eğitimimizin ikinci bölümünde yer alıyor.



## STOKSUZ SERMAYESİZ E-TİCARET

Klasik ticaretin maddi yüklerinden kurtulmak için e-ticaretin yapılması gerektiğini anlattık. Lakin karşımızda stok maliyeti gibi bir engel duruyor.

Şimdi size desem ki, mağazanızda yâda sitenizde on binlerce ürünü sıfır stok maliyeti ile satışa sunabilirsiniz. Şaşırdınız değil mi?

Evet, on binlerce ürünü hatta yüzbinlerce ürünü sitenizde ve mağazalarınızda sıfır masraf ve maliyet satışa sunacak sistem mevcuttur.

Dropshipping olarak ta bilinen stoksuz ticaret için birçok toptancı hizmet vermektedir. Basitçe kurulacak sistem ile stoksuz ticaret hizmeti veren toptancının ürünlerini sitenizde, mağazanızda tamamen otomatik olarak yayınlayabilirsiniz.

Satış olduğunda ise müşteri bilgilerini toptancıya ilettiğinizde, ürün sizin adınıza direkt müşteriye gönderilecek, siz ise kazandığınız kâr ile ilgileneceksiniz.

Bu sistem sayesinde satılmayan ürünün yükü de sizde olmayacak.

Bu toptancılara nasıl ulaşacağız, ücretsiz eğitim serimizin 3. Bölümünde anlatıyoruz.

Dropshipping ile ilgili piyasada ön yargı olsa da aslında sistemi doğru kurunca normal ticaretten tek farklı; ürünlerin senin deponda para bağlanmış şekilde değil de toptancının deposunda beklemesidir.

